

地球のことも考えた持続可能なヘアカラー。



Sustainable Hair Color

サステナブルヘアカラー®

地球に感謝し、大切に想い、共存していく上で

“サステナブルヘアカラー®”は自然な選択肢だと思います。



BEFORE

AFTER

乾かしただけで!

サステナブルカラー(グレーカラー)

サステナブルカラー(グレーカラー)&パーマ

このサステナブルカラーは、髪にダメージを与えずに、自然な髪の色に近づけることができます。また、頭皮の健康を維持し、髪が自然に伸びるのを助けます。サステナブルカラーは、髪にダメージを与えずに、自然な髪の色に近づけることができます。また、頭皮の健康を維持し、髪が自然に伸びるのを助けます。

施術者の声・お客様の声
施術する私たちも、手荒れなどの健康被害に悩むことが多く、それで美容師を諦める人もいます。かつての私もそうでした。そして、自分の手荒れや頭皮の爛れ

そのような薬剤を、お客様にも使っている、それを地球環境に排出していることへの罪悪感がありました。このサステナブルなビーワンシステムはそれを一掃して、地球環境を綺麗にできる喜び、自分の健康被害の解決への喜び、そしてお客様の喜びにつながっています。本当に、お客様も、髪の毛が綺麗になってきたと喜んでくれています。中には、今まで、頭皮が荒れるのでカラーをしたくてもできなかったお客様が、私の体験を聞かれて、カラーにチャレンジし、頭皮が荒れるどころか、髪の毛が増えたり、おしゃれを楽しめると喜んでくれている方もいます。自分達も安心して満足しながら、地球とも共存できるサステナブルヘアカラー®などのビーワンシステムをやっていると感謝しています。

この技術がサステナブルな訳

美容師である私は、美容師になってすぐの頃、すごく手荒れをし悩んでいました。医者からも美容師を辞めた方が良くとも言われたこともありましたが、美容師を続けることを断念しかけましたが、約23年前に、このビーワンシステムのサステナブルな施術方法に出会い、全く手荒れをしなくなりました。自分の髪も染めると、頭皮が荒れて、爛れたこともありましたが、このサステナブルヘアカラー®になっただけからは、全く荒れなくなりました。



大阪市東住吉区
Hair Studio Blanc-Bec
YOICHI FURUKAWA

私たちの髪の毛はもちろん体も、地球の自然の一部です。その髪の毛や体が荒れることなく、綺麗になる。通常のヘアカラーでは、髪の毛はダメージを受けてしましますが、それが逆に綺麗になる。だから地球も綺麗になるし、私たちがこの地球と共存し続けることができるようになるわけです。薬剤の使用量も1/2〜1/4まで減らすことができるようになります。これは、自分たちを含めた地球へのリスクを減らすだけでなく、コストの削減にもなります。

この技術のクオリティー

このサステナブルヘアカラー®を長年やっている、傷まない髪の毛がスタンダードになってきます。なので、新規のお客様でカラーをされている方の髪の毛が、すごく傷んでいるのを見ると、サステナブルヘアカラー®の素晴らしさを改めて実感します。そしてその新規のお客様がサステナブルヘアカラー®を施術した後の仕上がりに感動されました。カラーをしたのに、傷んでいない髪の毛がトリートメントをした後よりもツヤツヤでしなやかな髪の毛に仕上がります。いくらトリートメントをしたところで、ダメージがなくなる



通常カラーリタッチで1剤、2剤共に16g~20g位しか使わなくてすむ

サステナブルで儲かるサロン経営

お客様も喜び、コストも削減でき、地球環境との共存もできる。自分達も、喜びの中で仕事ができる。そんなサステナブルで、エコなサロンです。儲からないはずがありません。口コミで紹介のお客様が来られます。リピート率は常に95%以上です。だって、髪にも頭皮にも良く、その結果は歴然としていて、お客様が一番実感しているからです。

他のカラーをしたかったと思わなくなるとおっしゃっていました。当然、トリートメントをした以上の結果がサステナブルヘアカラー®だけでえられるという付加価値

は、サービス料金に計算されています。コストダウンになりながら、単価は高くなる。全国の美容室の平均単価が6〜7千円くらいと聞きました。私の店は普通の美容室で高級サロンではありませんが、1万2千〜1万4千円くらいです。さらに商品の購入率も上がります。サステナブルなビーワン商品はヘアケアだけでなく、スキンケア、ハウスケアと、生活全般でサステナブルにすることができ商品だからです。



BEFORE AFTER

サステナブルヘアカラー・ストレート&デジタルパーマ

一般的なサロンでは、商品販売は全体売上げの5%程度ですが、サステナブル・ビーワンサロンでは50%以上のところが多くあります。商品売上げも単価計算に加えるなら、私の店でも3万円弱になります。無理な営業トークをしなくてもそうになりました。私自身、自分が使っていると感じていることは、自然と口に出ます。お客様は、私の実感を聞いて、サロンの仕上がりを感じ、自分も使いたいと思うからだと思います。さらにそのお客様から、紹介があります。好循環が自然と起きています。今までの技術や常識を大きく変える必要はありません。今までの技術にサステナブルな意識とビーワンシステムを加えるだけでいいんです。ただ、毎日、お客様と地球環境に感謝して、喜びを楽しんであげていくことができていることが、とても幸せな美容室経営です。幸せな人生だと感じることが出ています。